

## REGLEMENTATION DOUANIERE ET FISCALE DU CHAMPAGNE

MAJ 2/2024

Contact : Laurence LEGRY

03 26 69 33 52

l.legry@grandest.cci.fr

### DATE

18 Juin 2025

### LIEU

CIVC – Comité Champagne  
17 rue Jean Chandon Moët  
51200 Epernay

### PUBLIC

Dirigeant, Directeur de développement, responsable et assistant ADV import, responsable logistique, collaborateur ADV

### PREREQUIS

aucun

### INTERVENANT

Expert en technique du commerce international

### DUREE

1 jour (7 heures)

### TARIF

550 € net/ personne

Limité à 12 participants

### MOYENS & SUPPORTS PEDAGOGIQUES

Pédagogie basée sur la succession et l'alternance de phases didactiques et d'échanges entre les participants.

Cas pratique et mise en situation.

Schémas illustratifs. Remise d'un support pédagogique.

### SUIVI & EVALUATION

Quizz d'auto-évaluation pré et post formation pour évaluer les compétences acquises.

Attestation de formation remise à chaque participant.

### OBJECTIFS

- Appréhender les obligations à la vente de produits soumis à accises en UE et à l'export
- Sélectionner le bon Incoterm pour ses flux VAD
- Assurer la bonne réalisation de ses opérations export et UE
- Maîtriser la chaîne documentaire
- Dédouaner ses marchandises selon les exigences réglementaires

### PROGRAMME

#### 1 - Préambule

- Les opérations import-export VS les opérations intracommunautaires
- Les spécificités de la VAD , vente en B2C et B2B : les questions à se poser avant tout projet
- Les différentes étapes d'une exportation
- Les différentes étapes d'une livraison intracommunautaire
- La réglementation UE sur la VAD : le seuil de TVA et Guichet unique
- Les accises et diverses obligations : représentation fiscale, immatriculation fiscale, entrepositaire agréé ou destinataire certifié
- Les informations fondamentales à maîtriser lors des opérations en douane : l'origine, la valeur, l'espèce tarifaire

#### 2 - Quel Incoterm choisir en fonction du client et de son pays

- Fonction des Incoterms
- Le transfert de risques
- Le partage des frais
- Les obligations documentaires
- Les groupes E,F,C et D
- Les Incoterms de vente de départ
- Les Incoterms de vente arrivée
- Quel Incoterm sélectionner pour la VAD en B2B et B2C

#### 3 - Manager la chaîne logistique et documentaire

- Les critères de sélection
- La transmission des informations
- Calculer son prix de vente et évaluer la rentabilité de son modèle économique

#### 4 - Préparer et rédiger les documents nécessaires à l'exportation

- Emettre une facture pro-forma
- Rédiger une facture commerciale conformément à la réglementation française et européenne (conseil de rédaction, mentions obligatoires, et conseillées)
- Rédiger la packing-list ou liste de colisage et la note de poids

## 5 - Gérer son exportation

- Les autres documents : Certificats d'origine, certificats de circulation ... lesquels sont nécessaires ?
- Quels sont leurs rôles ?
- Qui doit les viser ?
- Exporter ses produits sous accises : le DAE
- Dédouaner ses produits
- Récupérer les documents de transport et de douane
- Les obligations douanières et fiscales

## 6 - Gérer sa livraison intracommunautaire

### B2B :

- Livrer en droit suspendu ou acquitté : le DAE et DSA
- Les différents statuts
- Les obligations des parties
- Les quick fixes
- La DEB/EMEBI

### B2C :

- Le règlement des accises et TVA
- Démarches locales à entreprendre
- Les obligations déclaratives
- La DEB/EMEBI

## POUR ALLER PLUS LOIN...

CCI International Grand Est propose un accompagnement personnalisé de votre projet de développement à l'international au travers d'un conseil individualisé ou par le biais d'autres formations (inter- ou intra-entreprise) qui vous permettront d'améliorer vos performances à l'international.