

## DEMARRER A L'EXPORT ET MAITRISER LES FONDAMENTAUX (2 JOURS)

MAJ 01/2024

### DATE

**Mardi 8 et mercredi 9 avril 2024**  
CCI Marne Ardennes  
12 rue André Huet  
51000 REIMS

### PUBLIC

Dirigeant d'entreprise, directeur du développement, responsable et assistant import, responsable logistique, collaborateur ADV

### PREREQUIS

Aucun

### INTERVENANT

Expert en technique du commerce à international

### DUREE

2 jours (14 heures)

### TARIF

1040 € net  
Limité à 10 participants

### MOYENS & SUPPORTS PEDAGOGIQUES

Alternance d'applications et d'apports théoriques. Interactivité recherchée. Fourniture d'un tableau récapitulatif des modes de présence à l'international, des Incoterms 2020, et d'un lexique des termes acronymes utilisés en transports international en français et en anglais. Remise d'un support pédagogique.

### SUIVI & EVALUATION

Quizz d'auto-évaluation pré et post formation pour évaluer les compétences acquises

Attestation de formation remise à chaque participant.

### OBJECTIFS

- Sélectionner le bon Incoterm pour ses flux
- Assurer la bonne réalisation de ses opérations export
- Maîtriser la chaîne documentaire
- Dédouaner ses marchandises selon les exigences réglementaires
- Sécuriser ses paiements avec la technique de paiement adéquate
- Maîtriser la terminologie du commerce international

### PROGRAMME - JOUR 1

#### 1. Introduction - Rappels

- Pourquoi exporter ?
- Les enjeux économiques fiscaux et déclaratifs
- L'effet Brexit
- L'après Covid
- La crise en Ukraine et les autres conflits récents
- La géopolitique et le commerce international
- Différence entre les opérations intra et extra-communautaires

#### 2. Comprendre et maîtriser les Incoterms®2020 pour ses exportations

- Fonction des Incoterms
- Le transfert des risques
- Le partage des frais
- Les obligations documentaires
- Les groupes E, F, C et D
- Les Incoterms de vente départ
- Les Incoterms de vente arrivée
- Les Incoterms multimodaux et les Incoterms maritimes : quand les utiliser ?
- Calcul d'une opération de transport selon les 11 Incoterms®2020
- Quel Incoterm choisir à l'export ?
  - ☞ Etude de cas : calcul d'une opération de transport selon les Incoterms®2020

#### 3. Présenter une offre export efficace

- Revue des principales sources d'informations
- Revue des principales aides à l'export
- Rédiger ses Conditions Générales de Ventes (CGVE) : revue des rubriques et des clauses, conseils de rédaction .....
- Négocier son offre export en fonction de l'Incoterm retenu et la rédiger
- Emettre une facture pro-forma
  - ☞ Etude de cas : rédaction d'une offre export, étude d'une facture pro-forma, revue de CGVE.

#### 4. Manager la chaîne logistique et documentaire

- Sélectionner un prestataire
- Pour quelles opérations
- Où le trouver ? sources d'informations
- La demande de cotation
- Déchiffrer l'offre de prix
- Quels postes sont négociables ?
  - ☞ Rédaction d'une demande de cotation en aérien, maritime et route
  - ☞ Décryptage d'une offre de prix, revue des acronymes utilisés

#### 5. Préparer et rédiger les documents nécessaires à l'exportation

- Rédiger la facture commerciale conformément à la réglementation française et européenne : conseils de rédaction, mentions obligatoires, mentions conseillées
- Rédiger la packing-list ou liste de colisage et la note de poids
- Quid des autres documents : certificats d'origine, certificats de circulation ....
- Lesquels sont nécessaires ? leurs rôles, qui doit viser ?
- Réserver la prestation de transport : les instructions ou booking
- Conseils de rédaction
- Récupérer les documents de transport et de douane : pourquoi ? Qu'en faire ?
- Optimiser la conduite en douane pour éviter les blocages
  - ☞ Revue des certificats de circulation et d'origine

### PROGRAMME JOUR 2

#### 6. Garantir la bonne fin du paiement

- L'ouverture du compte client
- Le rôle de la Coface, Euler Hermes
- Les techniques de paiement sans intervention bancaire : paiement d'avance, paiement contre facture
  - ☞ Présentation, intervenants, avantages, limites
- Les techniques avec intervention bancaire : remise documentaire, crédit documentaire, lettre de crédit stand-by
  - ☞ Présentation, terminologie, ouverture, intervenants, rôle des banques, avantages, limites, contraintes, conseils ....
- L'affacturage et l'Assurance-crédit
  - ☞ Présentation, intervenants, mise en place, terminologie ...

#### 7. Satisfaire aux obligations déclaratives et fiscales

- Mécanisme de la TVA au sein de l'UE
- La déclaration EMEBI et récapitulatif TVA pour les opérations intra-communautaires
- Le brexit
- Les Quick fixes et les preuves de livraisons
- La TVA hors de l'UE
- Les informations fondamentales à maîtriser lors des opérations de douane :
  - ☞ l'origine,
  - ☞ la valeur,
  - ☞ l'espèce tarifaire
- Dédouaner ses marchandises à l'export
- Les documents à conserver, pourquoi et pour quelle durée ?

### POUR ALLER PLUS LOIN...

CCI International Grand Est propose un accompagnement personnalisé de votre projet de développement à l'international au travers d'un conseil individualisé ou par le biais d'autres formations (inter- ou intra-entreprise) qui vous permettront d'améliorer vos performances à l'international.