



Contact : Laurence LEGRY
03 26 69 33 52
l.legry@grandest.cci.fr

FORMATION >> DROIT, FISCALITE ET PAIEMENTS A L'INTERNATIONAL

LES CONTRATS D'AGENCE COMMERCIALE ET DE DISTRIBUTION A L'INTERNATIONAL

RÉF : DS20M57188

DATE

Le 2 décembre 2021
à la CCI GRAND EST
Mess des Entrepreneurs
42 rue Grande Etape
51000 CHALONS EN CHAMPAGNE

PUBLIC

Dirigeants ou collaborateurs
d'entreprises engagés dans un
développement international ou qui
envisagent de l'être à court terme.

PRÉREQUIS

Connaitre les fondamentaux export
et maîtrise de l'anglais niveau
intermédiaire

INTERVENANT

Didier LOISEAU, avocat spécialisé
en affaires internationales

DURÉE

1 jour (7 heures)

TARIF

420 € Net/personne
Nombre de places : 10

MOYENS & SUPPORTS

PÉDAGOGIQUES

Démarche fondée sur une
contribution active des participants.
Deux cas seront utilisés dans la
journée : qualification d'un
contrat de partenariat (contrat
d'agent ou contrat de distribution),
analyse critique d'un contrat de
partenariat. Un support est remis à
l'occasion de la formation.
Formation en présentiel à défaut en
distanciel selon les règles sanitaires
gouvernementales applicables

SUIVI & EVALUATION

Quizz d'auto-évaluation pour
évaluer les compétences acquises
Attestation de stage remise à
chaque participant

OBJECTIF

Permettre aux participants d'appréhender les éléments contractuels, avec un focus spécifique sur les contrats d'agent et de distribution, afin de mieux répondre aux besoins et attentes des partenaires et négocier des contrats efficaces et équilibrés.

PROGRAMME

Introduction

- Les spécificités des opérations internationales
- Les tendances actuelles et le négociateur international

1 - Le contexte contractuel international

- Diversité des systèmes juridiques
- Diversité des accords contractuels - Focus sur la spécificité des contrats de partenariat
- Le droit international : approche comparée

2 - La phase pré-contractuelle : la négociation d'un partenariat commercial

- La préparation de la négociation
- Responsabilité délictuelle dans la phase des pourparlers
- Accord de confidentialité
- MOU

3 - Focus sur le contrat de distribution / le contrat d'agence

- Spécificités
- Contexte juridique
- Structure du contrat
- Clauses commerciales
- Clauses juridiques
- Approche comparée

4 - Régime juridique des contrats internationaux

- Loi applicable au contrat
- Formation du contrat
- Exécution contractuelle
- Force majeure et hardship
- Limitation de responsabilité contractuelle
- Clauses pénales
- Résiliation / Résolution
- Règlement des conflits

5 - Conclusion

POUR ALLER PLUS LOIN...

CCI International Grand Est propose un accompagnement personnalisé de votre projet de développement à l'international au travers d'un conseil individualisé ou par le biais d'autres formations (inter- ou intra-entreprise) qui vous permettront d'améliorer vos performances à l'international.

