

FORMATION S'APPROPRIER LES INCOTERMS® 2020

Référence : C603

Type(s) de formation : Formation courte

Domaine(s) de formation : International

Lieu(x) : Colmar , Mulhouse , Strasbourg

Durée : 1 jour (7 heures)

[← Retour à la liste des formations](#)



OBJECTIFS :

- Assimiler et intégrer la dernière version des règles Incoterms® 2020
- S'approprier leur utilisation dans les aspects commercial (vente/achats), logistique (transport/assurance), réglementaire (documents/douane) et financier (paiements) et en particulier :
 - examiner leur incidence sur la répartition des coûts et des risques
 - préciser les obligations des parties
 - choisir le bon Incoterms et mesurer son influence dans les différents contrats

PUBLIC :

- Toute personne impliquée dans une opération de commerce international
- Personnel des services vente, achat, transport, expédition et financier
- Juriste et assureur spécialisés en opérations internationales

PRÉREQUIS :

Aucun

PROGRAMME

1. COMPRENDRE LES INCOTERMS® ET LEUR CONTEXTE INTERNATIONAL

Articulation d'une transaction à l'international

Cadre réglementaire des incoterms®

- Portée juridique
- Champ d'application
 - Utilité, fondements, définition
- Clarification sur le plan des risques
 - Notion de livraison
 - Notion de transfert de risque et de propriété
- Inventaire des sigles
- Présentation des obligations des parties en 10 articles
- Les 5 contrats possibles dans une opération internationale avec répartition par article

2. CHOISIR ET UTILISER LE BON INCOTERMS®

Les 11 règles Incoterms® à la loupe

- Classification
- Zoom sur les nouveautés dans FCA, CIP
- Focus sur DPU

	<ul style="list-style-type: none"> • Différenciation entre les incoterms® <p>Limite des incoterms® : sources potentielles de litige</p> <ul style="list-style-type: none"> • Libellé • Variantes • Notion de liner terms • Synthèse des évolutions des incoterms® 2020 • Consolidations & modifications • Focus sur les articles 4 & 5 • Utilisation : Ce que vous pratiquez aujourd'hui, Ce que vous allez changer demain <p>3. UTILISER LE BON INCOTERMS® EN VENTE/ACHAT A L'INTERNATIONAL Résonance commerciale des incoterms®</p> <ul style="list-style-type: none"> • Influence des incoterms® (sur les dates de livraison, les prix, les conditions de paiement) • Usage approprié des incoterms® dans la négociation commerciale (comment choisir ?, 2 recommandations) • Satisfaire mes clients en 9 points 		
LES MODALITÉS PÉDAGOGIQUES	Supports informatiques / mises en pratique aidées		
LES MODALITÉS D'ORGANISATION	En face à face pédagogique		
EVALUATION DES CONNAISSANCES	Mise en situation et/ou Questionnaire		
VALIDATION	ATTESTATION D'EVALUATION DES ACQUIS ATTESTATION DE SUIVI DE FORMATION		
LES POINTS FORTS DE LA FORMATION	<ul style="list-style-type: none"> • Intervenant formé et accrédité par l'ICC (International Chamber of Commerce) • Echanges, analyse de pratiques, mises en situation et mises en pratique • Outils opérationnels utilisables en entreprise 		
TARIF	TARIF INTER : 490 € net/personne - TARIF INTRA nous consulter		
PROCHAINES SESSIONS	Strasbourg <input type="radio"/> 27 septembre 2021	Colmar <input type="radio"/> 18 juin 2021 <input type="radio"/> 01 octobre 2021	Mulhouse <input type="radio"/> 18 juin 2021 <input type="radio"/> 01 octobre 2021
CONTACTS	Contact : GASSER Emma	Contact : KRUGER-LOTH Danielle	Contact : KRUGER-LOTH Danielle



e.gasser@alsace.cci.fr
03 88 43 08 08

d.kruger-loth@alsace.cci.fr
+33 3 89 20 22 31

d.kruger-loth@alsace.cci.fr
+33 3 89 20 22 31

<https://www.cci-campus.fr/international/formation-sappropriier-les-incotermsr-2020>